**Здравствуйте 4 курс!**

**Первой парой сегодня последний теоретический вопрос, читайте.**

**Ответьте на вопросы теста.**

**Второй парой практическая работа № 34. Ее надо сделать согласно своего варианта. Расчетные формулы есть в лекции и в практической работе.**

**Тема: Показатели экономической эффективности производства**

Эффективность производства относится к числу ключевых категорий рыночной экономики, которая непосредственно связана с достижением конечной цели развития общественного производства в целом и каждого предприятия в отдельности. В наиболее общем виде *экономическая эффективность производства* представляет собой количественное соотношение двух величин — результатов хозяйственной деятельности и производственных затрат. Сущность проблемы по­вышения экономической эффективности производства состоит в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования имеющихся ресурсов.

Повышение эффективности производства может достигаться как за счет экономии текущих затрат (потребляемых ресурсов), так и путем лучшего использования действующего капитала и новых вложений в капитал (применяемых ресурсов).

Важнейшим экономическим результатом рыночной деятельности предприятия с учетом долговременной перспективы его развития является получение *максимальной прибыли* на вложенный капитал. Соотношение прибыли и единовременных затрат становится исходной основой для реального повышения эффективности производства. Однако в соответствии с законами рынка нельзя отождествлять эффективность производства с *производительностью труда*. Произ­водительность трудаозначает плодотворность производственной деятельности людей и определяется величиной затрат живого и овеществленного труда, приходящихся на единицу продукции. Отсюда рост производительности труда отражает использование лишь потребляемых ресурсов (текущих затрат), тогда как повышение эффективности производства характеризует использование всех ресур­сов, включая текущие и единовременные затраты. Попутно можно отметить, что понятие единовременных затрат, капитальных вложе­ний и вложений в капитал имеют одинаковый экономический смысл, который сводится к необходимости соблюдения общего правила окупаемости этих ресурсов за счет прибыли, получаемой в процессе производства.

В рыночной практике хозяйствования встречаются самые различные формы проявления экономической эффективности. Технические и экономические аспекты эффективности характеризуют развитие основных факторов производства и результативность их использования. Социальная эффективность отражает решение конкретных социальных задач (например, улучшение условий труда, охрану окружающей среды и т.д.). Обычно социальные результаты тесно связаны с экономическими, поскольку основу всякого прогресса составляет развитие материального производства.

В условиях рынка каждое предприятие, будучи экономически самостоятельным товаропроизводителем, вправе использовать любые оценки эффективности развития собственного производства в рамках установленных государством налоговых отчислений и социальных ограничений. Однако переход к рынку обусловил важность разработки единых подходов к измерению затрат и результатов для отбора и реализации подлинно эффективных решений на всех уровнях управ­ления производством, которые превращают расчет экономической эффективности из формальной хозяйственной процедуры в жизненную необходимость.

Принципы определения экономической эффективности.

Определение эффективности производства начинается с установления *критериев эффективности,* т.е. главного признака оценки эффективности, раскрывающего его сущность. Смысл критерия эффективности производства вытекает из необходимости максимизации получаемых результатов при заданных затратах или минимизации производимых затрат исходя из поставленных целей развития предприятия. Такими целями могут быть обеспечение выживаемости, достижение устойчивого роста, структурная перестройка, социальная стратегия и т.п.

При всем многообразии этих целей доминирующим становится достижение наилучших экономических результатов, стремление к извлечению наибольшей массы прибыли с учетом долговременной перспективы развития. Отсюда в качестве исходного количественного критерия эффективности производства должна выступать *годовая норма прибыли* на вложенный капитал:

,

где *Е —* норма прибыли на вложенный капитал, %; *П —* чистая прибыль (годовая) за вычетом налогов, руб.; *К* — вложения в капитал, обеспечивающие получение прибыли, руб.; *Ц —* годовой объем про­изводства продукции в продажных ценах, руб.; *С —* полная себестои­мость годового выпуска продукции, руб.

Расчетные значения нормы прибыли могут изменяться в зависимости от структуры капитала, уровня прогнозируемых цен на продукцию, объема спроса и других факторов. В соответствии с принятым критерием определяются конкретные показатели эффективности производства, отражающие основные характеристики затрат и результатов.

В международной практике обоснования эффективности инвестиционных проектов используются, например, следующие обобщающие показатели эффективности: чистая текущая стоимость, рентабельность капитала, внутренний коэффициент эффективности, период возврата капитальных вложений, максимальный денежный отток, точка безубыточности.

Показатель *чистой текущей стоимости* определяется как разность между поступлением и расходом денежных средств за весь период предполагаемого функционирования предприятия с учетом фактора времени. Обычно чистая текущая стоимость рассматривается как норма инвестирования капитала (норма минимального дохода), подтверждающая целесообразность осуществления. капитальных вложений.

*Рентабельность капитала* — это отношение чистой прибыли (за вычетом налогов) к собственному капиталу. В условиях рынка рентабельность капитала характеризует минимальную норму прибыльности капитальных вложений и является более стабильным показателем, чем рентабельность продукции.

*Годовой экономический эффект от использования новых средств труда.*

Годовой экономический эффект (Эгэ) можно рассчитать по формуле:

Эгэ = (( С1 + Ен\*К1) – ( С2 + Ен\*К2)) \* А2 или

Эгэ = (С1 – С2) \* А2 – Ен \* Кв

где С1 иС2 - себестоимость продукции до и после использования новых средств труда, К1 и К2 - удельные капитальные вложения до и после использования новых средств труда, Ен – коэффициент эффективности, А2 – объем продукции, производимый с использованием новых средств труда. Кв – капитальные вложения.

*Период возврата капитальных вложений (срок окупаемости)* – это период времени, который необходим для того, чтобы будущая прибыль предприятия достигла величины осуществленных капитальных вложений.

Т = К / П,

где Т – срок окупаемости капвложений, П – чистая годовая прибыль.

Важным показателем является и *объем продаж.* По объему продаж судят о масштабах деятельности фирмы, ее производственных возможностях. Объем продаж используется для определения оборачиваемости активов предприятия (Коа) и оборачиваемости основного капитала (Кок):

Коа = объем продаж / общая сумма активов

Кок = объем продаж / основной капитал

*Укажите правильный ответ:*

*1. Под понятием «Доход от продаж» понимается:*

а) объем товарной продукции

б) объем валовой продукции

в) чистая прибыль предприятия

г) выручка от продажи без налога на добавленную стоимость

*2. Прибыль от реализации продукции представляет собой*:

а) чистый доход предприятия;

б) выручку от реализации продукции;

в) разность между объемом реализованной продукции (без НДС и акциза) и ее себестоимостью.

*3. Сумма прибыли до налогообложения (налогооблагаемая прибыль) включает:*

а) прибыль от реализации плюс прочие доходы минус прочие расходы

б) прибыль от реализации и прочих видов деятельности

в) прибыль от реализации за вычетом отчислений в резервный фонд предприятия

*4. Показатель, который отражает оставшиеся в распоряжении предприятия средства после уплаты налогов:*а) выручка;  
б) валовая прибыль;

в)чистая прибыль

г) доход

*5. Какая величина меньше?*

а) налогооблагаемая прибыль;

б) нераспределенная прибыль;

в) чистая прибыль.

*6. К прочим доходам предприятия относятся*:

а) доходы от сдачи имущества в аренду;

б) доходы (дивиденды, проценты и т. д.) по принадлежащим предприятию ценным бумагам;

в) штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров (полученные).

г)все перечисленное верно.

7. *Обобщающим результативным показателем производственно-финансовой деятельности промышленного предприятия и источником финансовых накоплений является*:

а) прибыль; б) выручка; в) рентабельность.

8. *Экономический эффект – это*:

а) совокупность отдельных результатов экономической деятельности;

б) сумма результатов экономической деятельности и затрат на их получение в стоимостном выражении

в) разница между результатами экономической деятельности и затратами, произведенными для их получения.

9. *Экономическая эффективность представляет собой соотношение*:

а) полученного результата в стоимостном выражении с эффектом от использования различного рода ресурсов (материальных, трудовых, финансовых, информационных);

б) полученного результата или эффекта в стоимостном выражении с затратами различного рода ресурсов (материальных, трудовых, финансовых, информационных) по его достижению;

в) затрат различного рода ресурсов (материальных, трудовых, финансовых, информационных) в стоимостном выражении с полученным результатом или эффектом.

10. *К факторам, влияющим на величину рентабельности, относятся*:

а) прирост прибыли;

б) уровень использования нормированных оборотных средств;

в) уровень использования основного капитала;

г) верно все перечисленное.

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Практическая работа 34

Тема: Планирование производственно-хозяйственной деятельности

Цель: Расчет показателей экономической эффективности.

Вариант №

Задача 1

Определить годовой экономический эффект от внедрения нового технологического оборудования в добыче нефти, обеспечивающего экономию производственных ресурсов. Ен=0,12

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 1в | 2в | 3в | 4в | 5в |
| 1. Удельные капитальные вложения, руб. /т  * до внедрения (К1) * после внедрения (К2) | 85,6  86,3 | 44,3  48,1 | 62,6  67,5 | 105,2  110,0 | 77,4  81,2 |
| 2. Себестоимость 1т нефти снизится на, руб. (С1-С2) | 1,82 | 1,37 | 1,66 | 2,1 | 1,54 |
| 3. Годовая добыча нефти из скважин, оборудованных новыми техническими средствами, тыс. т. (А2) | 37,5 | 60,5 | 42,8 | 35,9 | 55,0 |

**Годовой экономический эффект (Эгэ) можно рассчитать по формуле:**

Эгэ = (С1 – С2) \* А2 – Ен \* Кв

Кв = (К2 –К1) \* А2

Задача 2

Определить годовой экономический эффект от внедрения средств автоматизации производственных процессов на нефтеперерабатывающем предприятии и срок окупаемости капитальных вложений.

Ен = 0,12

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 1в | 2в | 3в | 4в | 5в |
| 1. Годовой объем производства,   тыс. т.   * до внедрения (А1) * после внедрения (А2) | 1000  1100 | 680  755 | 910  992 | 830  901 | 770  847 |
| 1. Себестоимость 1т продукции, руб.  * до внедрения (С1) * после внедрения (С2) | 25,6  23,8 | 20,2  18,9 | 31,4  29,2 | 27,6  25,8 | 25,9  24,0 |
| 3. Дополнительные капвложения связанные с внедрением средств автоматизации после внедрения, тыс. руб.(Кв) | 1310 | 1430 | 1290 | 1370 | 1358 |

**Годовой экономический эффект (Эгэ) можно рассчитать по формуле:**

Эгэ = (С1 – С2) \* А2 – Ен \* Кв

**Срок окупаемости капитальных вложений (Т) определяется:**

Т= Кв / Эгэ

где Кв – капитальные вложения